

Faciales en 13 pasos

1. AL LLEGAR – Manos de Seda
Los huéspedes completan el frente del perfil del cliente mientras que llegan
2. AGRADEZCA CADA UNO- Agradezca a la anfitriona por abrir su hogar- Ella recibirá el Mini Compacto (Mostrar)
Agradezca a los huéspedes por venir: Diga: “Esta es la primera de 2 CITAS.”
3. HAGA que CADA UNO SE INTRODUZCA (diga: “Dígame sobre usted.”)
4. DIGA SU “I-STORY”
Transición: “Mary Kay dijo, siempre hay por lo menos 1 persona en cada facial que sería una gran consultora...entonces durante el facial esté pensando si esa podría ser usted!

Estoy Buscando 3 tipos de mujeres: ¡Como usted puede ayudar!
1) Los clientes que aman nuestros productos
2) Por lo menos 2 personas que reserven un facial conmigo
3) ¡Mujeres que están buscando un poco de dinero adicional, algo divertido o cambiar sus vidas!
5. MERCADEO/ PASOS PARA EL ÉXITO
Transición: “¿Ustedes aprendieron algo NUEVO que usted no sabía antes de Mary Kay?
6. COMIENCE los FACIALES-
Crema Limpiadora y Micro exfoliación
Micro exfoliación paso 2
Crema de día/ noche
Crema para los ojos
Humectante
7. Mientras que la MASCARA del LABIO se sienta: CONSIGA LA REFERENCIAS!! Completen detrás del perfil- 5 Boletos
8. COLOR MAKEOVER para anfitriona y “Look para la Mujer Rápida” para las demás.
9. Tiempo de Elogiar: Pregúntele a cada una: ¿Qué fue lo que le gusto más de su piel?
Anfitriona: ¿Qué le gusto más de su nuevo ‘Look’?
Huéspedes: ¿Qué les gusto más del nuevo ‘Look’ de (Nombre de Anfitriona)?
10. !! Hacer Citas!! - ¡Pase alrededor el Calendario!
11. Pase “Sets Populares de Mary Kay”
12. ¡Formas de Encuesta! Premio!!
13. Consulta Individual: ¡Muy Importante!!!